

Weltverbesserer gesucht



Veränderung
jetzt!

Willkommen bei ROVEMA!

Bei uns gibt es viel zu bewegen und viel zu tun. Deswegen suchen wir Sie. Wir haben uns viel vorgenommen um unsere zukunftsweisende Nachhaltigkeitsstrategie jeden Tag aufs Neue mit Leben zu füllen. Bei uns kommt es nicht nur drauf an etwas zu erledigen, wir wollen mit jedem Schritt und jeder Aufgabe ein Stück besser werden. Das gelingt im engagierten Team mit transparenten Entscheidungsstrukturen viel besser, denn gemeinsam vorwärts zu kommen schweißt zusammen.

Unsere anspruchsvollen, internationalen Kunden – vom Großkonzern bis zum Lohnverpacker – stellen die vielfältigsten Verpackungsaufgaben an uns, die wir jedes Mal mit einer Mischung aus langjähriger Erfahrung, fundiertem Wissen und dem Mut neue Wege zu probieren, zum Ziel führen. Im Idealfall ist der Kunde begeistert und für uns ist es „Passion for Packaging“.

Wir suchen Sie:

Area Sales Manager (m/w/d) Asia Pacific

Ihre Aufgaben

- ▶ Aufbau und Ausbau des Verkaufsgebietes
- ▶ Betreuung von Bestandskunden
- ▶ Aktive Unterstützung der Tochterfirmen und Handelsvertretungen bei der Akquise von Neukunden und Identifikation globaler Schlüsselkunden in der Region
- ▶ Fachliche Beratung, Erstellung von Angeboten, sowie deren Begleitung bis zum erfolgreichen Abschluss
- ▶ Steuerung und Überwachung aller verkaufsrelevanten Elemente wie Angebotsverfolgung, Vertragsverhandlung, Auftragsabwicklung und Vertriebs-Reporting
- ▶ Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- ▶ Weiterentwicklung des Außendienstteams durch Schulungen
- ▶ Vorbereitung von und Teilnahme an Messen sowie Erstellung von Präsentationen

Weltverbesserer gesucht



Passion for packaging



Ihr Profil

- ▶ Abgeschlossenes Studium, bevorzugt mit technischem Hintergrund, z.B. Wirtschaftsingenieurwesen.
- ▶ Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sondermaschinenbau, idealerweise im Bereich Verpackungsmaschinen
- ▶ Verständnis für methodischen Vertrieb und Vertriebsprozesse
- ▶ Markt- und Branchenkenntnisse im Bereich der Lebensmittelindustrie
- ▶ Technische Affinität, gerne mit Verständnis für Verpackungsmaschinen
- ▶ Nachweisliche Verkaufserfolge von komplexen technischen Produkten
- ▶ Organisations- und Durchsetzungsvermögen
- ▶ Hohe Reisebereitschaft in der Region (>8 Wochen p.a.)
- ▶ Sprachen: Englisch fließend in Wort und Schrift. Gerne weitere Sprachkenntnisse

Wir bieten

- ▶ Internationales Unternehmen mit flachen Hierarchien
- ▶ Umfassende soziale Leistungen wie betriebliche Altersvorsorge und Berufsunfähigkeitsversicherung
- ▶ Großzügige, gleitende Arbeitszeit
- ▶ Möglichkeit des mobilen Arbeitens
- ▶ Jobrad
- ▶ Bezuschusste Kantine
- ▶ Kostenloser Parkplatz und gute Verkehrsanbindung
- ▶ Kontinuität und Stabilität durch ein mittelständiges Geschäftskonzept

Corona Info: Wir stellen trotz Corona ein und führen Erstgespräche meistens digital via ZOOM. Gerne erhalten Sie eine persönliche Einweisung von uns.

Interessiert? Wir freuen uns auf Sie! Bitte bewerben Sie sich mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Verfügbarkeit unter ute.grau@rovema.de